



Чему нас не учили в юридических школах и что с этим делать?

Алексей Никифоров

Петербургский международный юридический форум, 2024 год

16:42 TELEGRAM LTE

Back **Юридический менеджмент с Але...** 1 659 subscribers

юридической функцией. Это ВШЭ и МГЮА, прежде всего. Я и мои коллеги сейчас думаем, можно ли улучшить систему этого обучения в России, например, на основе следующей программы. В связи с этим прошу вас ответить на следующий опрос:

335 12:17

Как сейчас обстоят дела в России с обучением управлению юридической службой?
Anonymous Poll

28% Управление юридической функцией я познаю только на практике и мне этого достаточно

13% Имеющихся предложений – ВШЭ, МГЮА - Вполне достаточно

59% Сейчас нам не хватает качественных программ управления юридической функцией и юридическим бизнесом

47 votes

353 12:20





Повышение квалификации

Лидерство в юридической функции: практический курс для руководителей

Это единственная программа в России, которая соединяет в себе опыт реальных руководителей юридических функций крупных компании с методиками ведущих бизнес-школ. Всего за 3 месяца слушатели программы узнают о секретах организации эффективной юридической поддержки, о которых не написано в книгах.

Слушатели получат все инструменты, необходимые для перехода от роли «главного юриста организации» на роль одного из топ-менеджеров компании.

[Подать заявку](#)

[Задать вопрос](#)



Что особенного в курсе?

Сочетание очного и дистанционного форматов при интенсивном графике

Среди преподавателей – только лидеры лучших юридических команд на рынке

Высокая интерактивность



Кульминация курса – защита проектов

Ни слова о юриспруденции

Продолжение коммуникации в рамках сообщества Link





- О бизнес-процессах,
- Судебный и Претензионный процессы
- Договорный процесс
- Консультационный процесс
- Контрактный менеджмент
- Юридическое сопровождение сделок и финансирования
- Клиентоориентированность
- КРІ, целеполагание и оценка
- Управление внешними консультантами
- Legal operation




• Российская юридическая фирма с численностью 10 человек, офисы в Дубае, Лимасоле, Стамбуле
• Специализация – сделки и финансирование
• Акционеры – 4 российских партнера, доли которых равны, также 10% распределено среди 10 самых опытных сотрудников
• Искренних клиентов нет, в целом самый крупный клиент дает 5% годовой выручки. Остальные – меньше.
Клиенты на 70 – российские или бывшие российские компании, на 30% – компании из Казахстана, Белорусии, Узбекистана



17:09 TELEGRAM LTE

Back Edit





Лидерство в юридичес...


44 members


unmute search leave more


Members Media Files Music Voice Links

+ Add Members


 **Алексей Никифоров** 
online

 **Vladimir**
last seen recently

 **Denis Frolov**
last seen recently

 **Kirill Buryakov** ★
last seen recently

 **Danila Streltsov** 
last seen recently

 **Aleksandr**
last seen recently

 **Максим** ★
last seen recently

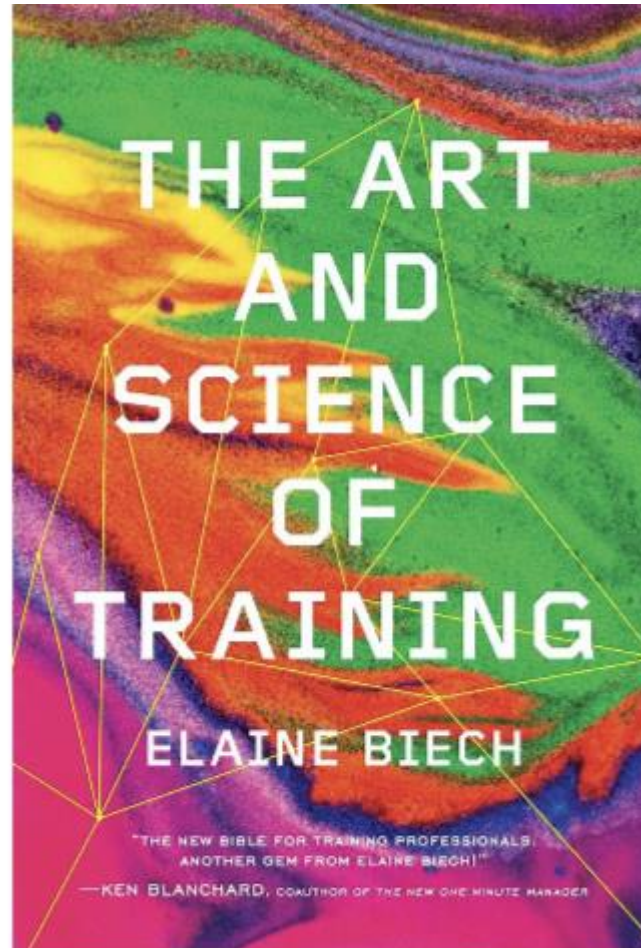
 **Anton Aleksandrov** 🤝
last seen recently

 **Tatiana Lukyanova** ★
last seen recently





В чем особенности обучения взрослых и опытных?





Какие принципы
наиболее важные из
тех, что мы
применяли?

- Обучение взрослых возможно только через встройку в их опыт
- Чем быстрее знания применяются на практике – тем лучше они усваиваются
- Обучение через общение с peers, теми, кто равен – наиболее эффективно
- Feedforward и Feedback
- Ротация преподавательского состава за счет слушателей прошлых программ

